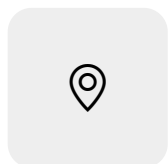




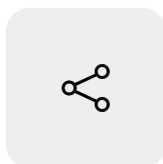
Sales & Digital Marketing Specialist (m/w/d) – Multiwork Cloud Software



Urgen, Landeck



Ab sofort
gesucht



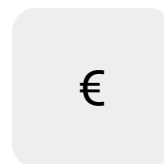
Vertrieb Online
Marketing
Kundenberatung



Vollzeit,
Unbefristet



38,5 h pro
Woche



€ 2471,00 - € 3805,00
(je nach Qualifikation)
zzgl.
Umsatzbeteiligung

Gestalten Sie die digitale Zukunft mit uns!

Sie lieben es, Kunden für smarte Softwarelösungen zu begeistern, und haben ein gutes Gespür für moderne Vertriebswege? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir suchen einen engagierten Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), der unsere innovative Multiwork Cloud Software mit Herzblut vertreibt. Sowohl im Außendienst als auch im digitalen Innendienst.

Unsere Lösung unterstützt Gemeinden, Handwerksbetriebe, Gebäudereiniger und Industriebetriebe bei Planung, Zeiterfassung, Ressourcenmanagement und vielem mehr. Einfach, effizient und cloudbasiert.

Ihre Aufgaben

Außendienst (Vertriebsgebiet Westösterreich):

- Aktive Neukundengewinnung und Kundenentwicklung
- Bedarfsermittlung & Präsentation der Software vor Ort
- Führen von Verkaufsgesprächen bis zum erfolgreichen Abschluss

Innendienst & digitales Marketing:

- Betreuung und Ausbau unserer Online-Präsenz auf Social Media, Google & Fachplattformen
- Entwicklung und Umsetzung von zielgerichteten Marketingkampagnen
- Leadgenerierung und Akquise per Telefon, E-Mail und Online-Tools
- Beobachtung von Markttrends & Wettbewerbern zur kontinuierlichen Optimierung





Das bringen Sie mit

Ihre Schlüsselqualifikationen:

- Erfahrung im aktiven Vertrieb (Außendienst oder Innendienst)
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Technisches Verständnis und Interesse an digitalen Lösungen
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kundenorientierung und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Sicherer Umgang mit Microsoft 365 (Outlook, Word, Excel)
- Kenntnisse im Online-Marketing (Social Media, Google Ads, SEO)

Optionale Qualifikationen, von Vorteil:

- Erfahrung im SaaS-Umfeld oder mit Softwarelösungen
- Erfahrung mit CRM- oder Marketing-Tools
- Bestehendes Netzwerk in relevanten Branchen
- Affinität zu digitalen Trends und Vertriebsautomatisierung

Das bieten wir Ihnen

- Bruttogehalt: € 2.471,00 bis € 3.805,00 zzgl. attraktiver Umsatzbeteiligung (je nach Qualifikation und Erfahrung)
- Modernes Equipment: Laptop, Tablet, Smartphone & alles, was Sie brauchen
- Arbeitsumfeld: Neues Bürogebäude mit Gemeinschafts- & Konzentrationszonen
- Höhenverstellbarer Arbeitsplatz in der Gemeinschaftszone
- Vergünstigtes, abwechslungsreiches Mittagessen
- Kollegiales Miteinander in flacher Hierarchie
- Große Mitgestaltungsmöglichkeiten und Raum für eigene Ideen
- Langfristige Perspektive in einem eigentümergeführten, profitablen Unternehmen
- Aktive Förderung Ihrer beruflichen Weiterentwicklung

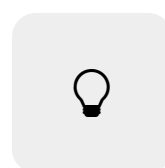
Bereit, gemeinsam mit uns durchzustarten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (CV, gerne inkl. Portfolio) mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

lederer@multiwork.at

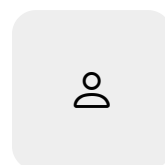


Über Multiwork

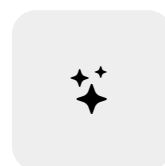
Wir sind seit 1998 im Vertrieb, der Dienstleistung und der Softwareentwicklung in der Hygienebranche tätig. Der Unternehmenssitz befindet sich zentral im oberen Inntal, mit einer Fahrzeit von fünf Minuten nach Landeck. In unserem neu errichteten Hauptsitz arbeiten wir an innovativen Technologien, um Abläufe in unserer Branche zu verbessern. Bei uns arbeiten Gründer, Senior und Berufseinsteiger zusammen und geben sich wertvolles Feedback. Wir sind ein facettenreiches Team, das Spaß an der Arbeit hat. Unsere Vision ist die Effizienzsteigerung der Arbeit in der Hygienebranche. Wir glauben an das Einfache – und genau nach diesen Prinzipien wird Multiwork Cloud, die benutzerfreundlichste Software für Hygiene-, Mitarbeiter- und Fahrzeugmanagement, gestaltet.



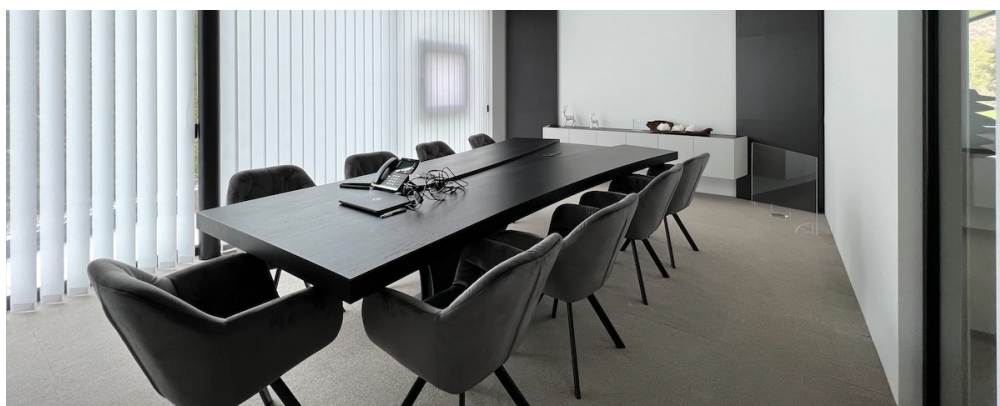
1998 gegründet



28 Mitarbeiter



Hygienebranche



Mittelstand

